



**Германские  
окна**

**Богданова Ульяна Вадимовна**, менеджер **Германские окна**, г.Краснодар

Из разделов мне была **полезна вся информация**, так как я новичок в оконной сфере. Самые главные разделы- это виды окон, какие бывают стеклопакеты, виды профилей, комплектующие фурнитуры, монтаж, этапы монтажа и этапы продаж.

---



CVETOKNA.RU

**Тигина Юлия Георгиевна**, менеджер **Завод ОКНА СВЕТ** г.Таганрог

В этом курсе была **подробно изложена информация**, которая так необходима любому менеджеру в работе, связанной не только в сфере оконного бизнеса, но и продажах в целом. Больше спасибо разработчикам курса. Особенно понравился модуль **«Работа с возражениями»**.

---



**Магдей Юлия Владимировна**, Руководитель отдела продаж **ООО ЦИТИУС** г. Вологда

Для меня **самым ценным** были модули с **техническими** темами. В них материал давался максимально информативно. Так же хочу отметить участие анимированных героев в курсе. Их диалоги и подведение итогов после каждой темы, давали дополнительное понимание материала как бы в трёх словах. Ещё хочу отметить **видеоролик с монтажом балконного блока**, -всё очень просто и наглядно.

---



**ЗАВОД  
ПЛАСТИКОВЫХ  
ОКОН**

**Шевчук Татьяна Павловна**, менеджер отдела продаж **ООО "МКМ Строй"** г. Череповец

В прохождении курса узнала много интересного и нового для себя, так же обновила свои знания, что очень хорошо для дальнейшей работы. Больше всего понравилась **тема по фурнитуре**, так как хорошо **расписано все по деталям**. Однозначно буду рекомендовать Ваш курс знакомым. Конечно же применение приемов на практике лучше помогают в продажах. Спасибо за возможность пройти такое обучение!

---

**Бакиев Руслан**, руководитель отдела заказа **«Фабрика Окон»** г. Москва:



**Фабрика Окон**

Ёмкий курс, охватывает и продуктовые знания, и знания **по технике продаж**.

**Тесты помогают** вспомнить и закрепить пройденный материалы

**Легкая и понятная** подача информации. Приятный интерфейс. примеров и Мне понравился продуктовый тренинг, ёмко и понятно. Мне понравился **блок презентации**, работы **с возражениями** и **завершения** сделки. Отличный контент и прекрасные **примеры**

---

**Бакулина Олеся Витальевна, офис-менеджер, ТМК, Московская Область**



«Курс **нереально полезный!** Рассказывается все подробно по каждому пункту. **Интересно, просто** и все **понятно.**

Узнала **много нового** и о продажах. Очень полезные и понятные советы.

Буду применять **на практике**»

---

**Елена, СМК г. Полевской**

«Хотелось бы выразить огромную **благодарность**, за возможность обучаться, **на рабочем месте.** Программа рассчитана как на начинающего менеджера, так и для опытных сотрудников, все **доступно и понятно!!!!** Очень помогают сопутствующие **видео - материалы**, порадовал широкий обзор производственных участков. Для себя, открыла **много нового в общении с клиентами, на практике** буду применять.

P.S получение **сертификата** за успешный курс обучения, **стимулировал** успешно пройти всю программу

☺☺»

---

**Родина Ольга, Руководитель сектора продаж Фабрика Окон, г. Москва**



**Фабрика Окон**

«**Спасибо** за курс! Изложено **кратко и конкретно.** Ничего лишнего.

Понравилась **подача, доступность.** С примерами предложений **для отработки возражений.**

Новичку можно записать их и использовать. Хотелось бы еще несколько моих сотрудников подключить к данной программе»

---

**Иванченко Юлия Анатольевна, менеджер офиса продаж, ТМК, Московская обл.**



«**Насыщенная и интересная** программа курсов, высокий содержательный организационный уровень. Обучение было очень информативным и познавательным! Все очень **понятно, интересно и доступно!**  
**Хорошо продумано!**»

---

**Цыбульская Надежда**, Менеджер отдела продаж, **ЕвроОкна**, г. Москва



«**Спасибо** большое, очень **интересный** курс, форма подачи информации – сжато, без воды. **Интересно, полезно, доступно.** Спасибо!!!»

---

**Воробьева Мария**, менеджер **ООО ТД Века**, г. Мурманск



«Хочу **поблагодарить** вас за столь **интересный, увлекательный** курс обучения!!! Я очень много



полезной информации взяла для себя, очень красочный курс Буду **рада продолжению** обучения и прохождению **тестов** Еще раз огромное **спасибо))))))»**

---

**Кузьминчук Алена Валерьевна**, менеджер, **ООО Фис (дилер ТД Века)**, г. Мурманск



Очень **познавательный** курс обучения. Рассказано и показано всё до мелочей. Много интересной информации о работе фурнитуры - особенно **видеоролики**. Очень много технической части. Наглядная и доступная информация для изучения темы о профиле. По продажам актуальная информация для правильного подхода к формированию ценности продукта и **озвучивания цены** клиенту. Хорошо прописана поэтапность выявления потребностей.

---

**Падчин Евгений Олегович, менеджер, ООО ФИС (дилер ТД Века), г. Мурманск**



Курс очень **интересный** и **познавательный**, как раз под потребности **менеджера по продажам!** Очень много полезной информации. Есть на что обратить внимание! Много нового для себя узнал! Буду **пробовать на практике!**

---

**Долкан Владимир Сергеевич, менеджер, ООО ФИС (дилер ТД Века), г. Мурманск**



Курс понравился, хороший, полезный, основа основ! Освежил память. Очень понятно раскрыта тема "ГОСТа". Выявление потребностей – самая тяжелая тема **стала ясна и понятна!**

---

**Бушнева Лилия Борисовна, менеджер офиса продаж, РИВИН, Волгоград**

Спасибо, за предоставленную информацию. Познавательно, курс полезный, постараюсь использовать полученные знания на практике. Хорошо, что напомнили былые знания, со временем некоторые моменты забываются, а повторение-мать учения!

Для меня местами было немного сложно, не с первого раза прошла тест, менеджер еще должен быть как минимум психологом. Но все равно понравилось. Большое спасибо!

---

**Звонова Мария Ивановна, офис-менеджер, ТМК, Московская Область**



В целом курс понравился! Очень интересно, **познавательно**, очень много нового!!!! **Класс!!!!!!** Время прошло с пользой!!!!!!

---

**Горохова Тамара, менеджер ТД Века, г. Москва**



Обучение очень понравилось, все доступно, понятно, с юмором! Нет ничего лишнего, скажем только факты. Мне даже интереснее было проходить курсы не по продажам, а по производству окон и стеклопакетов.

Очень удобно, что Вы напоминали про тесты. В общем, курсами я довольна. Спасибо!

---

**Лукичев Роман Владимирович**, менеджер ООО "Галичи", г. Великий Новгород



Все очень ясно! Курс в полной мере раскрывает тему, многое из представленных материалов полезно. Все фото и видеоматериалы в полной мере помогают усвоить материал курса. Верным путем идете, Товарищи!

---

**Субботина Юлия Александровна**, менеджер, ТМК, МО



Спасибо, много интересной и полезной информации, **увлекательно и доступно**.

Отдельно отмечу курсы **по продажам** - очень важные курсы, которые необходимы менеджерам, т.к. помогают правильно подойти к клиенту, рассказать все преимущества нашего товара, + работа с возражениями тоже очень важный процесс. Буду все использовать.

---

**Бушнева Лилия Борисовна**, менеджер офиса продаж, РИВИН, г. Волгоград

Спасибо, за предоставленную информацию. Познавательно, курс полезный, постараюсь использовать полученные знания на практике. Хорошо, что напомнили былые знания, со временем некоторые моменты забываются, а повторение-мать учения!

Для меня местами было немного сложно, не с первого раза прошла **тест**, менеджер еще должен быть как минимум психологом. Но все равно понравилось. Большое спасибо!

---

**Тимакова Инесса Владимировна**, менеджер, ООО «Окна люкс», г. Ставрополь

Увлекательный курс :) Много полезной информации. Изложение в интересной и доступной форме.

Возможность пройти **тестирование** повторно даёт отличный шанс закрепить материал. Рекомендую всем менеджерам по продажам окон!

---

**Куцык Людмила,**

ведущий специалист по работе с VIP-клиентами **"БФК "**, г. Новосибирск

Содержание данного курса мне было интересно и познавательно.

Мне всё понравилось, узнала что-то новое. Ничего лучше и полезней для обучения у нас давно уже не было 😊

---

**Воробьева Мария Викторовна,** менеджер, ООО **ФиС** (дилер ТД Века), г. Мурманск



Большое спасибо!!! Очень нужный и полезный курс, особенно для новых менеджеров. **Красочно,** обширная информация, **увлекательно.** Очень хорошо **раскрывает наши ошибки,** учит как расположить и понять клиента. Я очень довольна, а самое главное, что интересно!!! С каждым **тестом,** я понимаю, что все **больше и больше** получаю знаний и навыков продаж, **отличное обучение!!!!!!** Спасибо!!!!

---

**Марченкова Любовь Викторовна,** менеджер, **ИП Сквиря Р.Б,** г. Мурманск

Класс!!! Всем менеджерам рекомендую!

---

**Алексей Чурсин,**

руководитель отдела по работе с дилерами, **РИВИН,** г. Волгоград

обучение проходил вместе со своими сотрудниками для получения собственного опыта и восприятия.

+ структура обучения: разделы, сначала теория, потом тестирование;

+ форма слайдов и теории - наглядна и понятна;

+ невозможность начать тестирование без прохождения теории; +

информированность о начале, прогрессе, окончании обучения.

+ это отличное решение для начинающих сотрудников отдела продаж, решение для знакомства, обучения и обратной связи по пройденным материалам.

+ понимание, что пройденные нами блоки это всего лишь часть всего комплекса обучения.

Спасибо!

---

**Наталья Трифонова,** менеджер, **ТД Века,** г. Мурманск



Спасибо большое за обучение и возможность узнать новое! Курсы мне понравились, единственное, время их проведения совпало с напряженным графиком (( очень тяжело было выкроить время, поэтому сидела ночами и уже тогда, когда поджимали сроки))

Материал очень интересный и подан в наглядной форме. Порадовала именно систематизация и презентация материала в виде тезисов и таблиц, диалогов. Все доступно и понятно. И **самое важное, что теория тесно сопряжена с практикой**. Большое спасибо!

---

**Буянова Юлия Владимировна,**  
Менеджер по работе с клиентами **ООО Венталь, г. Барнаул**

Спасибо Вам за учебный курс! Вся программа по содержанию доступна, понятна, по форме подачи очень **интересна и легко воспринимается**. Для меня в каждом разделе была и новая полезная информация, и материал для повторения. Все буду применять!

---

**Образцова Наталья Викторовна,** менеджер "**ОкноМаркет**", г. Брянск



Мне очень понравилось. Информация изложена очень доступно, ничего лишнего, все только по делу. Единственной комментарий в самом начале на первом тестировании, пока не разобралась в чем дело. Если ответил не полно, то появляется окно красного цвета " не верно". А, оказывается, ответ можно ещё на этом этапе дополнить и только потом нажать принять ответ. Поэтому, как пожелание, если ответ не полный, то и окошко тогда должно сигнализировать фразой " ответ неполный". Правда я потом поняла, что палочки, которые показывают кол-во правильных и неправильных ответов окрашены в соответствующий цвет и неполный ответ горит палочкой жёлтого цвета, но это стоило мне 2 неправильных ответов. В остальном всё очень здорово. Спасибо, рекомендую курс всем нашим менеджерам.

---

**Клецова Мария,** Менеджер по продажам **ООО Окна-Люкс, г. Тверь**

Хотелось бы поблагодарить, за составление такого количества разнообразных **тестов**. На самом деле, что- то давалось сложнее, что-то легче.  
Материал подан очень структурно, интересно, в какой-то мере с юмором.  
Также хотелось поблагодарить за то, что тесты были не на время.  
Считаю, что отвечать на скорость, в такой многогранной сфере, как окна, не к чему.  
Была возможность сконцентрироваться, подумать, не отвлекаясь на время. Если в дальнейшем будут еще курсы, с удовольствием буду проходить!

---

**Садыкова Наталья Сергеевна,** Менеджер **Королевские окна, г. Алматы**



Программа очень понравилась: содержательная, познавательная, подача информации доступная даже для новичков. При подготовке новых менеджеров будем использовать ваши материалы. Лично я почерпнула

много интересного, а также повторила информацию, которую знала, но не всегда применяла. Особенно понравилось, что подача информации была разбавлена видео уроками, было легко и интересно проходить тесты.

---

**Гришакин Иван Сергеевич,**  
Менеджер по работе с клиентами **ООО Техкомплект, г. Рязань**



Данное обучение было весьма полезным и интересным. Как для менеджера по продажам мне было особенно **познавательна техническая часть.**